

Les avantages d'utiliser les Vidéos pour vos programmes LMS (Learning Management System) ou pour vos présentations de produits ou services:

1. **Accessibilité accrue** : Les vidéos peuvent être facilement partagées en ligne, ce qui permet aux clients et aux partenaires de l'entreprise de les visionner à tout moment et n'importe où, sans avoir à se déplacer physiquement.
2. **Engagement plus élevé** : Les vidéos sont plus interactives et visuelles que les présentations traditionnelles. Les spectateurs sont donc plus susceptibles de rester attentifs et engagés pendant toute la durée de la présentation.
3. **Cohérence** : Les présentations sur vidéo permettent d'assurer une uniformité dans le contenu présenté. Cela garantit que tous les spectateurs reçoivent les mêmes informations, quel que soit le moment ou le lieu où ils visionnent la vidéo.
4. **Personnalisation** : Les présentations sur vidéo peuvent être facilement personnalisées pour répondre aux besoins spécifiques des clients ou des partenaires de l'entreprise.
5. **Économie de temps et d'argent** : Les présentations sur vidéo éliminent les coûts de déplacement et permettent de réaliser des présentations à distance. Cela réduit considérablement les coûts et les pertes de temps liés aux déplacements.
6. **Mesure des résultats** : Les vidéos peuvent être facilement suivies et mesurées pour déterminer leur succès. Les données d'engagement et de visualisation peuvent être collectées et utilisées pour améliorer les futures présentations.
7. **Créativité** : Les vidéos permettent aux fabricants de présenter leur produit ou leur service de manière plus créative et dynamique, en utilisant des effets visuels, des animations, de la musique et de la narration pour donner vie à leur présentation.
8. **Partage facile** : Les vidéos peuvent être facilement partagées via des plateformes de médias sociaux, des sites web d'entreprise ou des applications de messagerie, ce qui facilite la diffusion et la portée des présentations.
9. **Meilleure rétention des informations** : Les présentations sur vidéo permettent aux spectateurs de mieux retenir les informations présentées. En effet, les vidéos combinent des éléments visuels, audio et textuels pour stimuler les différents sens des spectateurs et améliorer leur compréhension.

10. Flexibilité : Les vidéos peuvent être enregistrées à tout moment et n'importe où, ce qui permet aux fabricants de réaliser des présentations de manière flexible et efficace, en fonction de leur emploi du temps et de leurs besoins.
11. Interaction améliorée : Les vidéos peuvent inclure des fonctionnalités interactives telles que des liens, des formulaires de contact, de la discussion automatisé (chat) ou des boutons d'appel à l'action, qui permettent aux spectateurs de prendre des mesures immédiates après avoir visionné la présentation.
12. Durabilité : Les présentations sur vidéo peuvent être conservées et consultées à tout moment, ce qui garantit que les informations présentées restent disponibles à l'avenir, pour les clients existants ou les prospects potentiels.
13. Professionnalisme : Les présentations sur vidéo donnent une impression de professionnalisme et de modernité à l'entreprise, ce qui renforce son image de marque et sa crédibilité.
14. Différenciation : Les vidéos peuvent aider à différencier l'entreprise de ses concurrents, en offrant une présentation unique et créative de ses produits ou services.
15. Amélioration du temps de visite sur votre site Web : Les vidéos sont un excellent moyen d'augmenter le temps que les visiteurs passent sur votre site web. Plus le temps de visite est long, mieux c'est pour le référencement de votre site.
16. Visibilité : Les vidéos ont tendance à être plus largement partagées sur les réseaux sociaux que les présentations traditionnelles, ce qui peut aider à augmenter la visibilité de l'entreprise et à renforcer sa notoriété.
17. Mémorisation de la marque : Les présentations sur vidéo peuvent aider les spectateurs à se souvenir de la marque et de ses produits, en associant l'entreprise à des images visuelles et sonores spécifiques.
18. Gain de temps : Les présentations sur vidéo permettent aux fabricants de gagner du temps en évitant les déplacements pour des visites de clients, ce qui leur permet de consacrer plus de temps à la production et à d'autres tâches importantes.
19. Planification flexible : Les présentations sur vidéo peuvent être planifiées à l'avance et réalisées à tout moment, ce qui permet aux fabricants de mieux organiser leur emploi du temps et de s'adapter aux horaires de leurs clients.

20. Accessibilité mondiale : Les présentations sur vidéo peuvent être consultées depuis n'importe où dans le monde, ce qui permet aux fabricants de toucher un public plus large et de s'adresser à des clients situés dans des régions éloignées.
21. Réduction des coûts de formation : Les présentations sur vidéo peuvent être utilisées pour former les employés, ce qui peut réduire les coûts de formation associée à l'embauche de nouveaux employés.
22. Économie de personnel : Les présentations sur vidéo peuvent réduire le besoin de personnel supplémentaire pour la formation ou la communication d'informations, ce qui peut aider à réduire les coûts pour l'entreprise.
23. Fréquence : Une vidéo peut rejoindre tous vos clients chaque semaine, ce qui est impossible pour de visites ou des appels de clients
24. Assiduité : Contrairement à un employé, une présentation vidéo travaille pour vous 24 heures par jours et 365 jours par année

### **Quelques statistiques en faveur des vidéos de présentation**

- D'après une étude de Vidyard, les vidéos augmentent de 81 % le temps que les visiteurs passent sur un site web.
- Selon Brightcove, les emails contenant des vidéos ont un taux de clics 300 % plus élevé que les emails sans vidéo.
- Toujours selon Brightcove, les vidéos sur les réseaux sociaux génèrent 1200 % de partages en plus que les images et le texte combinés.
- D'après une étude de HubSpot, 54 % des consommateurs préfèrent voir des vidéos marketing plutôt que tout autre type de contenu.
- Toujours selon HubSpot, les vidéos marketing augmentent les taux de conversion de 80 % sur les pages de destination.
- Selon une étude de Forbes, 59 % des cadres supérieurs préfèrent regarder une vidéo plutôt que de lire un texte si les deux options sont disponibles.

En somme, les présentations sur vidéo offrent un moyen pratique, rentable et efficace de partager des informations avec les clients et les partenaires de l'entreprise.

[LMS-Video.com](http://LMS-Video.com) (formation) [SpecificationVideo.com](http://SpecificationVideo.com) (Service de spécification de produits en ligne)

[Publilux inc](http://Publilux inc) Visibilité, Proximité et Mise en marché